

AUTODIS
ITALIA

2GPadauto

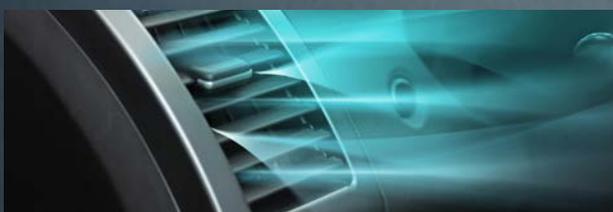


SETTEMBRE 2022

STORIE & RICAMBI



AUTOMOTIVE, LA 5 STARTUP ITALIANE CHE STANNO INNOVANDO IL MERCATO



SOSTA E ARIA CONDIZIONATA: C'È LA MULTA?



I NUOVI RAPPORTI TRA CONCESSIONARIE E CASE AUTOMOBILISTICHE

STORIE & RICAMBI è il mensile realizzato da 2GPadauto. È possibile ricevere i numeri segnalando il proprio interesse alla mail marketing@2gpadauto.it

MISTRAL

Air Ventilation Filter



serie
550 PREMIUM

*L'Eccellenza ha un
nuovo standard*



UNA INSUPERABILE PROTEZIONE
CONTRO PARTICOLATI, GAS, POLLINI,
ODORI, NOX, OZONO, POLVERI SOTTILI



4 STRATI, IN NANOFIBRE E MICROFIBRE.
MATERIALE FILTRANTE COMBINATO
CON GRANULI DI CARBONE ATTIVO



SOLIDA TENUTA E PARTICOLARE EFFICACIA
CONTRO LE PARTICELLE INFERIORI AL MICRON:
LE PIÙ NOCIVE!

MISTRAL
Air Ventilation Filter

Via Fratelli Cervi, 17 - Cantalupo (MI)
+39 0331.534.695 - info@campi.eu
www.mistralfilter.com
facebook.com/mistralairventilationfilter

QUALITÀ DELL'ARIA
NELL'ABITACOLO
CERTIFICATA COME
SUPERIORE A
QUELLA
CONSIGLIATA PER
ABITAZIONI E UFFICI.

Guarda il video
del test di
efficienza su
vettura eseguito
da un
laboratorio
specializzato:



Guarda il video
del test
sui batteri:



SOMMARIO

- 4 **EDITORIALE**
10 STARTUP CHE STANNO INNOVANDO
L'AUTOMOTIVE
- 6 **NEWS**
FERRARI, ARRIVA LA VERSIONE ELETTRICA
- 7 **NEWS**
SOSTA E ARIA CONDIZIONATA.
ARRIVA LA MULTA?
- 8 **PROMO**
LUXURY MARRAKECH
- 10 **NETWORK E OFFICINE**
LE OFFICINE DEL GRUPPO AD-GIADI
- 11 **NETWORK E OFFICINE**
INTERVISTA ALL'OFFICINA AUTODANIELI
- 12 **XMASTER**
CORSO XFCA
- 13 **PROMO**
LE PROSSIME PARTITE DEL BOLOGNA
- 14 **SUMMER**
TROVA LE DIFFERENZE IN OFFICINA
- 15 **MARKETING**
NUOVI RAPPORTI TRA CONCESSIONARIE
E CASE AUTOMOBILISTICHE



EDITORIALE

LE INNOVAZIONI DELL'AUTOMOTIVE

5 startup che stanno migliorando il mercato

L'Italia è da sempre molto attiva nelle innovazioni nel campo automotive, con le grandi case automobilistiche in gara per accaparrarsi le novità realizzate da queste società. Un settore in costante evoluzione, anche grazie alle start-up che decidono di investire nel settore, presagendo così un futuro ancora più performante ed efficiente. Eccone quindi 10 di cui vale la pena parlare.

KINETON

Fondata a Napoli dall'ingegnere Giovanni Flengo nel 2016, Kineton è una scaleup hi-tech che nei suoi sei anni di vita ha aperto sedi anche a Milano e Torino, e offre servizi di ingegneria informatica attraverso la realizzazione di soluzioni innovative nei settori tecnologici principali: Media, Automotive, Telco, IoT, Gaming e Aerospace. Contemporaneamente ha portato avanti per oltre due anni il progetto per realizzare la sua microcar innovativa full electric, concentrandosi su tre macro-ambiti: innovazione, mobilità sostenibile e sicurezza.



MEGARIDE

Nata nel 2016 come spin-off accademico della facoltà di ingegneria dell'Università Federico II di Napoli, MegaRide opera in un settore particolare dell'automotive: le gare motociclistiche e automobilistiche. L'azienda ha realizzato un sistema con algoritmo integrato che raccoglie, elabora e integra i dati completi degli pneumatici studiandone e valutandone l'aderenza a seconda delle condizioni dell'asfalto.

VESEVO

VESevo, acronimo di Viscoelasticity Evaluation System Evolved e contemporaneamente rimando all'antico nome del Vesuvio, nasce dalle attività di ricerca del Dipartimento di Ingegneria Industriale della Federico II di Napoli in collaborazione con MegaRide, di cui è spin-off. Grazie a una combinazione hardware-software sviluppata autonomamente, VESevo raccoglie informazioni sui singoli pneumatici. Dati che, attraverso un algoritmo di elaborazione a posteriori, consentono ai tecnici di ottenere un'analisi dettagliata delle proprietà fisiche delle gomme.

TUC.TECHNOLOGY

TUC.technology è una soluzione sviluppata dalla startup TUC – fondata nel 2020 a Torino da Ludovico Campana e Sergio Pininfarina e incubata in I3P – che punta a rivoluzionare e re-inventare il concetto di veicolo grazie alla razionalizzazione e all'efficientamento delle componenti elettroniche. Il sistema abilita digitalizzazione, personalizzazione e modularità delle auto. TUC.technology è una tecnologia brevettata conforme agli standard automotive (OEM Compliant), che unisce un sistema integrato hardware-software per diversi scopi.

REEFILLA

Reefilla, startup costituita ad aprile del 2021 da Marco Bevilacqua, Pietro Balda e Gabriele Bergoglio – tutti ex manager di FCA – ha come obiettivo quello di permettere di guidare un veicolo elettrico senza doversi curare della ricerca dei punti di ricarica grazie alle ricariche a domicilio (charge delivery). Poggiando su tecnologie di monitoraggio da remoto che raccolgono i dati sullo stato della batteria e lo stile di guida, Reefilla avverte l'automobilista quando la carica è inferiore al 20% offrendo la ricarica a domicilio. Se il conducente dà l'ok, comunica la posizione e attende l'arrivo del dispositivo e dei tecnici che la eseguiranno.

FERMI TUTTI. STA ARRIVANDO LA FERRARI ELETTRICA.

NEWS

Con la decisione europea di fermare la produzione e la vendita di veicoli a motore endotermico dal 2035, anche le grandi case del lusso devono necessariamente correre ai ripari. Questo è il caso di Ferrari, che nel 2025 lancerà la sua prima "rossa" totalmente elettrica.



” Utilizzeremo il motore elettrico a più alta densità di potenza derivato dal mondo delle nostre corse - afferma l'AD Benedetto Vigna - Applicheremo l'aerodinamica più avanzata per ridurre la resistenza» e «presteremo attenzione all'uso di materiali sostenibili come parte del nostro percorso verso la neutralità delle emissioni entro il 2030. ”

L'elettrica sarà fatta tutta a Maranello, nella nuova palazzina che sorgerà all'interno dello stabilimento dove verranno progettati, realizzati e assemblati i motori, gli inverter e le batterie; mentre un nuovo impianto di verniciatura consentirà un'ampia personalizzazione.

Prosegue dunque a ritmo serrato il percorso della Rossa verso l'elettrificazione: entro il 2026 verranno lanciati 15 nuovi modelli e la gamma sarà per il 40% termica, 55% ibrida e 5% elettrica, mentre nel 2030 il termico scenderà al 20% e il resto sarà diviso equamente fra ibrido ed elettrico.

Su un punto però la posizione è assolutamente ferma: niente, e mai, guida autonoma.

SOSTA E ARIA CONDIZIONATA.

Quando si rischia la multa?

NEWS

Ci sono regole della strada che molti non conoscono, e questa è uno di esse. Diventata virale sui social, la notizia della multa che spetterebbe a chi sosta con l'aria condizionata accesa ha destato abbastanza scompiglio. Cerchiamo quindi di fare più chiarezza.

Prima di tutto, è doverosa una conferma: fermarsi con l'aria condizionata accesa è passibile di sanzioni. Ma non sempre.

Come recita l'articolo 157: "È fatto divieto di tenere il motore acceso, durante la sosta del veicolo, allo scopo di mantenere in funzione l'impianto di condizionamento d'aria del veicolo stesso".

La ragione di questa direttiva europea è ridurre le emissioni delle automobili, in particolar modo nei grandi centri urbani nei quali esse raggiungono livelli molto elevati. Il divieto, quindi, non è per l'accensione del 'clima' ma riguarda il tenere acceso il motore solo per far andare il climatizzatore.

Non sarebbe però logico vietare sempre e comunque la sosta con l'aria condizionata auto accesa e infatti la fattispecie proibita è ben indicata dal Codice della Strada. In effetti si parla di sosta e non di arresto o fermata: se siamo fermi al passaggio a livello, al semaforo o per far salire o scendere dei passeggeri il condizionatore può rimanere tranquillamente acceso. Se invece siamo in un parcheggio e teniamo l'aria condizionata auto accesa con il motore in moto per guardare il cellulare o leggere il giornale allora sì, siamo a rischio di multa!



E una multa abbastanza salata. In Italia questo tipo di trasgressione può partire dai **223 euro** fino ad arrivare a un massimo di **444 euro**.

LUXURY MARRAKECH SI PARTE!

La città più famosa del Marocco è pronta ad accogliere i nostri migliori clienti!

DAL 3 AL 7 NOVEMBRE POTRAI VISITARE L'INCREDIBILE CITTÀ ROSSA, TRA LUOGHI INCANTEVOLI, PARTY ESCLUSIVI E MERCATI TRADIZIONALI.

COME? CONTATTA SUBITO IL TUO AGENTE PER SCOPRILO. PARTI INSIEME A NOI!

LUXURY MARRAKECH
5 giorni nella perla del Marocco

NOVEMBRE 2022



PROMO

La città rossa dal 3 al 7 novembre 2022

Affascinante, accogliente, magica e lussuosa: assaporare un té alla menta o profumatissime tajine, mentre gli ultimi bagliori del tramonto incendiano i monti dell'Atlante e piazza Jamaa el Fna, sono sensazioni uniche da vivere solo a Marrakech.

Voli e programma

Volo di andata (provvisorio)

Partenza giovedì 3 novembre alle 13:35 da Milano Malpensa

Arrivo giovedì 3 novembre alle 17:00 a Marrakech

Volo di ritorno (provvisorio)

Partenza lunedì 7 novembre alle 17:40 da Marrakech

Arrivo lunedì 7 novembre alle 21:00 a Milano Malpensa

Programma

- Viaggio in aereo Ryanair, classe economy, con bagaglio da 20 kg compreso
- Soggiorno di 4 notti al Kenzi Rose Garden, hotel a 5 stelle nel lussureggiante parco di 3 ettari con camere che si affacciano sulla splendida piscina
- Colazione a buffet inclusa

03/11

- Visita guidata alla città di Marrakech, ai Giardini di Majorelle e al magico Museo Yves Saint Laurent
- Lunch in hotel a bordo piscina
- Cena e divertimento fino a tarda notte al Club Comptoir

04/11

- Shopping tour nei souk di Medina, tra arte, tessuti, spezie e articoli in pelle
- Dinner Party al Palais Jad Mahal

05/11

- Sunset Mint Thè con vista su piazza Djema El Fna, la piazza principale di Marrakech
- Dinner party al Beldi Country Club

06/11

- Giornata libera per visitare le meraviglie della città
- Dinner party al Bo Zin



OFFICINE APPARTENENTI AL GRUPPO AD GIADI 2022

NETWORK E OFFICINE



Elenco riferito alla sola Emilia Romagna.

G SERVICE	AUTOFREN SNC	MODENA	MO
AD SERVICE	AUTOMOTOR DI DONDI S.R.L.	CREVALCORE	BO
G SERVICE	GIEFFE	CESENA	FC
G SERVICE	MOTOR POINT DI GIORGIO COPPO	CESENA	FC
G SERVICE	MP CAR SERVICE SRL	CESENA	FC
AD SERVICE	OFFICINA MEDRI SRL	CESENA	FC
G SERVICE	DACAR SNC DI CURIA A. E DATTOLI D.	ZOLA PREDOSA	BO
G SERVICE	AUTOFFICINA SANTAMONICA DI VILLAM PENSERINI	RIMINI	RN
G SERVICE	OFFICINA TROIANI SNC	CERASOLO	RN
G SERVICE	OMAG	GAMBETTOLA	FC
G SERVICE	PIERI GERARDO OFFICINA MECC.	RONCOFREDDO	FC
G SERVICE	AUTOFFICINA LABOR DI CORAZZARI MARINO	STIENTA	RO
G SERVICE	FAGGIOLI FABRIZIO AUTOFFICINA	OSTELLATO	FE
G SERVICE	AUTOFFICINA FORTUNA	PONTICELLA	BO
G SERVICE	DECA SNC DI LECCESE PAOLO & C.	PIANORO	BO
G SERVICE	AUTOSERVICE DI VAITI LUIGI	VIADANA	MN
G SERVICE	CENTER CARS SRL	COLORNO	PR
G SERVICE	OFFICINA MECCATRONICA DI CIPRIANI MICHELE	VIADANA	MN
G SERVICE	FAROLFI C. SNC DI FAROLFI NINO E LORIS	CASTEL BOLOGNESE	RA
G SERVICE	CASACCI ENZO SRL	IMOLA	BO
G SERVICE	AUTO QUATTRO DI QUATTROCCHI A.	CORREGGIO	RE
G SERVICE	AUTOFFICINA STIL CAR DI SPECULATORE VINCENZO E C.	CARPI	MO
G SERVICE	AUTOFFICINA ZANOLI S.N.C.	LIMIDI DI SOLIERA	MO
G SERVICE	AUTORIPARAZIONI MANTINI DI MANTINI ANDREA	CARPI	MO
G SERVICE	PUNTO HI.FI CAR DI INCERTI STEFANO	CORREGGIO	RE
G SERVICE	CAPEDRI STEFANO	TOANO	RE
G SERVICE	DOMENICHINI FRANCO	CASINA	RE
G SERVICE	D.R. DI DOMI	BOLOGNA	BO
AD SERVICE	DALMAS	RAVENNA	RA
AD SERVICE	ASTRA	VOLTANA	RA
AD SERVICE	CANGINI	RAVENNA	RA
G SERVICE	CORA	MARZABOTTO	BO
G SERVICE	AUTOFFICINA MELONCELLI	FUNO DI ARGELATO	BO
G SERVICE	OFFICINA AUTOGAS	SAN GIORGIO DI PIANOO	BO
AD SERVICE	TECH & CARS	ARGELATO	BO
AD SERVICE	AKRAM NAVEED	REGGIO EMILIA	RE
G SERVICE	AUTOFFICINA OLIVA	CORREGGIO	RE
G SERVICE	AUTOFFICINA SALA	MONTECAVOLO	RE
G SERVICE	DIAGNOSTICAR	REGGIO EMILIA	RE
G SERVICE	OFFICINA G.M.V.	REGGIO EMILIA	RE
G SERVICE	DELLA PASQUA MATTEO	RONCOFREDDO	FC
G SERVICE	F.LLI DELVECCHIO & C. SAS	CESENATICO	FC
AD SERVICE	EURO 2000	CERVIA	RA
AD SERVICE	OFFICINA ASCARI	CARPI	RS
AD SERVICE	OFFICINA TRESTELLE	CASTELLARANO	RE
AD SERVICE	MANZA SRL.	SERRAVALLE	RS
G SERVICE	OFFICINA ADRIATICA SNC DI LEPRI G. E FIGLI & C.	RICCIONE	RN
G SERVICE	OFFICINA AUTO G.M. SNC DI GESSI E MARCHI	SAVIGNANO SUL RUB.	FC
G SERVICE	S.G. AUTO	VILLA VERUCCHIO	RN
G SERVICE	TECNODIESEL SNC DI TRESTA % PELLONI	ZOLA PEDROSA	BO
AD SERVICE	OFFICINA GR	SASSO MORELLI	BO
AD SERVICE	DAY HOSPITAL CAR	SANTARCANGELO DI R.	RN
AD SERVICE	NUOVA OMER	FORLÌ	FC
NEW AD SERVICE	AUTODANIELI	FERRARA	FE



INTERVISTA OFFICINA AUTODANIELI

LA PAROLA ALLE NOSTRE OFFICINE



NETWORK E OFFICINE

In questo appuntamento con le interviste alle officine del Gruppo AD-Giadi ci spostiamo a Ferrara.

Oggi vi parliamo dell'Officina Autodanieli, realtà fondata negli anni '80 da Floriano Danieli.

Come potete intuire, la longevità di questa officina è sinonimo di grande qualità dei servizi offerti, insieme ad un personale attentamente preparato pronto a fornire le migliori soluzioni ai propri clienti.



Ma come nasce Autodanieli? Tutto ha inizio dalle esperienze di Floriano, che ha iniziato la sua attività nel mondo della auto come autodemolitore. La sua passione per questo mondo l'ha portato oltre, e ha iniziato ad importare automobili dalla Germania, diventando un punto di riferimento in tutta l'Emilia-Romagna, e non solo.

Oggi il core business dell'officina è ancora la vendita di auto, ma in parallelo si è sviluppata l'assistenza. Un'assistenza di qualità ed efficiente, soprattutto grazie al personale di alto livello selezionato da Floriano, tra cui il capo officina Maurizio. Non mancano ovviamente grandi investimenti nell'attrezzatura e nella formazione.

Floriano oggi lascia in mano l'attività ai tre figli, anch'essi con la stessa passione e le stessa efficienza del padre, tanto che a Ferrara è diventata un punto di riferimento molto importante nell'autoriparazione multimarca.



AUTODIS
ITALIA
Padauto



Corso XFCA: Nuove motorizzazioni Firefly Benzina 3 e 4 cilindri del gruppo FCA

Visto l'enorme successo di questo corso, riproponiamo a grande richiesta XFCA: Nuove motorizzazioni Firefly Benzina 3 e 4 cilindri del gruppo FCA.

FCA ha infatti progettato una nuova famiglia di motori benzina denominata Firefly con potenze da 70 a 150 cv, 3 e 4 cilindri nelle versioni aspirato, turbo e mild-hybrid.

I TEMI DEL CORSO

Le sempre più stringenti normative antinquinamento impongono ai costruttori di auto evoluzioni ed innovazioni tecnologiche nei motori dei propri veicoli. FCA ha progettato una nuova famiglia di motori benzina denominata Firefly con potenze variabili da 70 cv fino a 150 cv, l'obiettivo del corso è la conoscenza, manutenzione e approfondimento diagnostico della nuova famiglia di motori Firefly 1.0 cc (3 cilindri) e 1.3cc (4 cilindri) nelle diverse versioni aspirato, turbo e Mild-Hybrid.

DATA

Martedì
27 settembre
2022

ORA

09:00 - 17:00

SEDE

Via Galliera 21
Castel Maggiore (BO)

I PROSSIMI APPUNTAMENTI ALLO STADIO DALL'ARA

GIORNATA	PARTITA	DATA
6	 -  Bologna - Fiorentina	11/09/2022 -
7	 -  Bologna - Empoli	17/09/2022 -
9	 -  Bologna - Sampdoria	08/10/2022 -
11	 -  Bologna - Lecce	23/10/2022 -
13	 -  Bologna - Torino	06/11/2022 -
15	 -  Bologna - Sassuolo	12/11/2022 -
17	 -  Bologna - Atalanta	08/01/2023 -
19	 -  Bologna - Cremonese	22/01/2023 -
20	 -  Bologna - Spezia	29/01/2023 -
22	 -  Bologna - Monza	12/02/2023 -
24	 -  Bologna - Inter	26/02/2023 -
26	 -  Bologna - Lazio	12/03/2023 -
28	 -  Bologna - Udinese	02/04/2023 -
30	 -  Bologna - Milan	16/04/2023 -
32	 -  Bologna - Juventus	30/04/2023 -
35	 -  Bologna - Roma	14/05/2023 -
37	 -  Bologna - Napoli	28/05/2023 -

Contatta il tuo agente per scoprire come partecipare.

Concessionarie, come cambia il sistema distributivo

Nell'ultimo periodo, soprattutto in altri paesi, si sta assistendo ad un importante cambiamento nel sistema distributivo e di vendita della auto. Se fino ad oggi i rapporti tra concessionario, commissionario e agente era un punto fermo, quello a cui stiamo assistendo nell'ultimo periodo sta rivoluzionando questo rapporto.

Il motivo? Le Case automobilistiche oggi non sono più ossessionate come in passato dal volume delle immatricolazioni, ma sono molto più attente alla redditività e alla necessità di remunerare in maniera adeguata azionisti e investitori.



Con i nuovi rapporti che si stanno costruendo, quali saranno i vantaggi e gli svantaggi per ciascun protagonista? Vediamoli:



COSTRUTTORE

- Potrà decidere il prezzo effettivo di vendita, anche in caso di campagne promozionali.
- Aumenterà i propri margini di guadagno, riducendo gli sconti e i costi di distribuzione.
- Potrà programmare la produzione in base agli ordini, eliminando stock e invenduto.
- Avrà una relazione diretta con i propri clienti.
- Aumenterà la quota di auto vendute online, ossia senza intermediazione.
- Non potrà più utilizzare il "cuscinetto" dei dealer per collocare eventuali esuberi di produzione.
- Si assumerà direttamente il rischio di eventuali mancati pagamenti da parte del cliente.
- Dovrà potenziare la propria organizzazione interna per poter gestire direttamente alcuni servizi post-vendita e il contatto diretto con i clienti.



CLIENTE

- Godrà di maggiore trasparenza sui prezzi: non dovrà più visitare diverse concessionarie per trovare quella con le condizioni migliori.
- Sarà tutelato dal rischio di fallimento del concessionario e, quindi, dalla possibile perdita del denaro versato come anticipo o saldo, perché il suo rapporto sarà direttamente con la Casa.
- Non sarà più indotto a scegliere le auto in pronta consegna o già ordinate dal concessionario per non dover attendere troppo un esemplare prodotto su misura per le proprie esigenze.
- In prospettiva, potrà procedere direttamente all'ordine dal sito della Casa e farsi consegnare l'auto anche a domicilio.
- In assenza di sconti e con campagne fortemente ridotte, pagherà l'auto a un prezzo reale mediamente più alto.
- Godrà meno dei benefici derivanti dalla concorrenza tra concessionarie a causa della standardizzazione dei prezzi imposti dalle Case.
- Dovrà ordinare l'auto e, quindi, aspettarla più a lungo, perché le Case e gli show room non avranno più esemplari in pronta consegna.
- Non troverà più occasioni come le chilometri zero, che spariranno.
- In prospettiva, troverà un numero inferiore di punti vendita disponibili sul territorio.



CONCESSIONARIO

- Non correrà più rischi rispetto al contratto: se un cliente non dovesse saldare l'auto, il problema non sarà più suo, ma della Casa.
- Non sarà più soggetto al raggiungimento di obiettivi di vendita fissati dal costruttore, che spesso lo costringevano a immatricolare alcune vetture a proprio nome per poi rivenderle come km 0.
- Non dovrà più gestire l'invenduto e gli stock.
- Sarà meno soggetto a imposizioni della Casa in tema di dimensioni, caratteristiche e allestimenti del punto vendita, che comportavano investimenti importanti (ma molti marchi continueranno a imporre la propria corporate identity).
- Perderà i margini di autonomia nella trattativa: il prezzo sarà stabilito dal costruttore e il suo guadagno sarà fisso in base alle provvigioni - sulla vendita e sui servizi erogati al cliente - concordate con il fabbricante.
- Non potrà proporre formule finanziarie diverse da quelle imposte dalla Casa.
- Dovrà aumentare tempo e risorse per la ricerca dei potenziali clienti.
- Il suo ruolo di libero imprenditore sarà limitato al post-vendita e alla gestione dell'usato.
- A parte le provvigioni sulle auto nuove, i suoi margini dipenderanno dall'usato e dai finanziamenti.

legenda

VANTAGGI

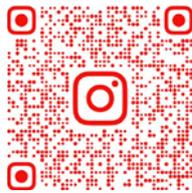
SVANTAGGI

IL LATO SOCIAL DI 2GPADAUTO



WHATSAPP BUSINESS

Per qualsiasi informazione o richiesta, basta un click. Inquadra il QR Code con la tua fotocamera e aggiungici tra le tue chat. Qui ti invieremo **promo riservate**, info utili e tanto altro.



INSTAGRAM

Scopri i dietro le quinte di 2gPadauto. Inquadra il QR Code con la tua fotocamera e seguici!



FACEBOOK

Scopri le news del mercato automotive, le nostre iniziative e tanto altro!

2Padauto

IN QUESTO NUMERO

- 5 startup italiane dell'automotive
- 2026, arriva la Ferrari elettrica
- Intervista all'officina Autodanieli



www.2gpadauto.it



marketing@2gpadauto.it



Bologna, Italy



@2GPADAUTO



@2gpadauto_autodisitalia



2GPADAUTO - Autodis Italia



+39 375 555 6490

AUTODIS
ITALIA
2Padauto

